

İMMİB Akademi

Ocak, Şubat ve Mart 2026
Eğitim Kataloğu



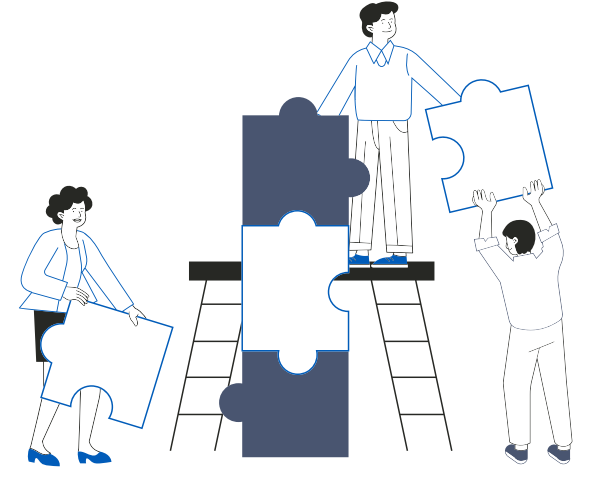
Öğrenme Serüveninize Başlayın...



“Eğitimlerimizi, üyelerimizin kurumsal ve teknik gelişimine etkili ve gerçekçi katkı sunmak vizyonu ile planlamaktayız.”



Eğitimlerimizle becerilerinizi geliştirin



İMMİB üyesi ihracatçı firmalara yönelik olarak yürütülen eğitim faaliyetlerimiz ile üyelerimizin ihracat performansının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlamaktayız.

Performansı oluşturan faktörleri göz önünde bulundurarak, firmaların ihracat potansiyelini artırmaya, iç ve dış engellerini azaltmaya odaklandığımız eğitim faaliyetlerimizle 2007 yılından günümüze çeşitlendirdiğimiz eğitim kategorilerinde hizmet vermeye devam etmekteyiz.

İMMİB Akademi olarak, çalışanların bireysel gelişimi ile kurumsal gelişime öncülük edeceği yaklaşımını benimseyerek, üyemiz çalışanlarının eğitim ve gelişimine yönelik yatırımlarını sunduğumuz eğitim hizmetleri ile desteklemekteyiz.

Üyelerimizde kurumsal gelişim ve değişim etkisi yaratmak, firma çalışanlarını yeni teknolojilere, çalışma koşullarına ve iş prosedürlerine uyum sağlamak üzere tasarlanan eğitimlerimizden haberdar olmak ve daha fazlası için web sitemizden ve İMMİB Akademi sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edebilirsiniz.



Eğitim Kategorileri

- ★ Dış Ticaret ve Mevzuat
- ★ Dijital Dönüşüm
- ★ Bilgi Yönetimi
- ★ Hukuk
- ★ İnsan Kaynakları
- ★ Muhasebe ve Finans
- ★ Satınalma ve Tedarik Zinciri
- ★ Satış ve Pazarlama
- ★ Üretim ve Planlama
- ★ Yeşil Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik
- ★ Yönetim Sistemleri ve Verimlilik
- ★ Yönetsel Yetkinlik Geliştirme

İMMİB Akademi Eğitimleri ile Hangi Yetkinlikleri Kazanabilirsiniz



01

Güncel bilgi ve beceri kazanımı



04

Verimlilik ve performans artışı



02

Kariyer gelişimi ve terfi fırsatları



05

Motivasyon ve iş tatmini artışı



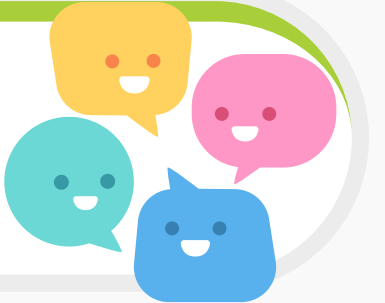
03

Problem çözme ve karar verme
becerilerinin gelişimi



06

İletişim ve iş birliği
becerilerinin güçlenmesi



2025 Yılını Nasıl Geçirdik?



120 Eğitim



950 Üye Firma Katılımı



3.450 Eğitim Katılımcısı



Ocak Ayı Eğitimleri

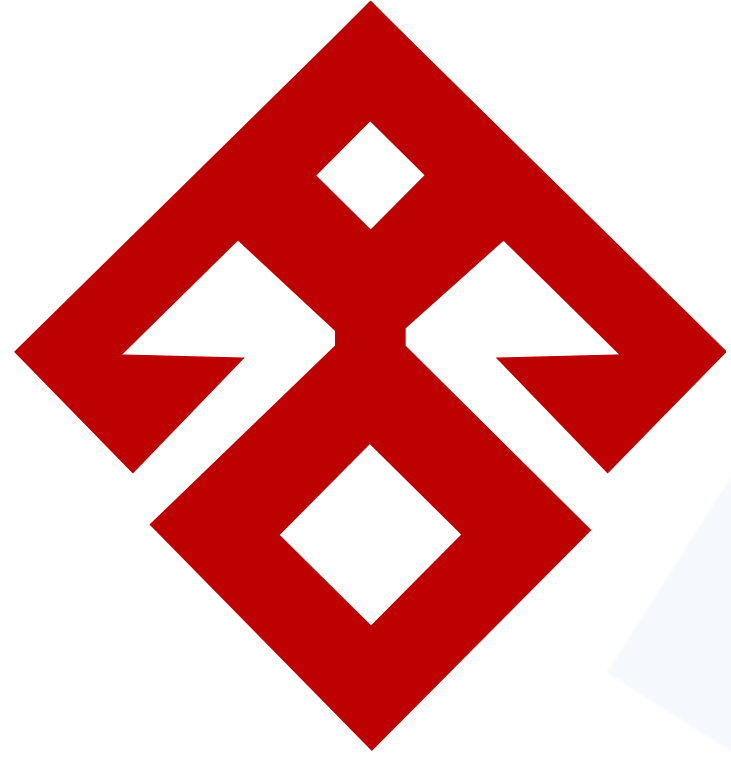
- ★ Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri Danışmanlığı
- ★ Yapay Zeka ile Uluslararası Pazarlama ve Müşteri Kazanımı
- ★ SKDM (Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması) Güncel Gelişmeler
- ★ Stratejik Satışta Ustalık: Kurumsal Müşteri Yolculuğunu Yeniden Tasarla
- ★ Nakit Yönetimi ve Nakit Akış Planlaması
- ★ Yapay Zeka Araçları ve Etkili Prompt Yazma
- ★ Alacak Takibi ve Etkin Tahsilat Teknikleri
- ★ İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Güncel Uygulamalar
- ★ Ticaret Heyetlerinde Müşteri Bulma
- ★ Yurt Dışı Pazar Araştırma Desteği'nde Güncel Gelişmeler
- ★ Ürün, İnovasyon ve Teknoloji Ekipleri için Yapay Zekâ Destekli Hızlı Prototipleme
- ★ Dış Ticarete Sahtecilik ve Dolandırıcılık – Fraud
- ★ Dahilde İşleme Rejimi Mevzuatı ve Uygulamaları
- ★ Yöneticiler için Koçluk Dili ile Geri Bildirim Becerileri
- ★ İz Bırakan Liderlik

Şubat Ayı Eğitimleri

- ★ Zamanı Değil Etkiyi Yönet
- ★ Marka/Turququality ve Tasarım Destekleri Danışmanlığı
- ★ B2B Satışlarda Başarı
- ★ Ticari İstihbarat ve Hedef Pazarda Müşteri Bulma
- ★ İnsanları Analiz Ederek İletişim Kurmak
- ★ LinkedIn'in B2B E-İhracat Pazarlamasında Kullanımı
- ★ Dış Ticarete Satış Tekniklerine Dair Yeni Yaklaşımlar
- ★ İhracatı Artırmada Yapay Zeka Kullanımı
- ★ Rekabette Fark Yaratan Tedarik Zinciri Stratejileri
- ★ Yargıtay Kararları Rehberliğinde İşveren Haklarının Kurumsal Uygulamalara Entegrasyonu
- ★ Maden ve Enerji Projelerinde Finansmana Erişim: ESG Uyumlu Kredilendirme Yaklaşımı Proje Finansmanı İçin Çevresel ve Sosyal Danışmanlığın Önemi
- ★ Sözleşme Hazırlama, İnceleme ve Yönetim Süreçleri
- ★ Pazarlama Ekipleri için Yapay Zeka ile İçerik Üretimi, Dağıtımı ve Otomasyon Programı
- ★ Finansal Riskler ve Finansal Analiz
- ★ İhracatta Veri Odaklı Karar Alma ve Otomasyon
- ★ Mısır NAFEZA Gümrük Sistemi ve CargoX Süreçleri Temel Bilgiler ve Altyapı
- ★ Risksiz Dış Ticaretin Kuralları

Mart Ayı Eğitimleri

- ★ Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği
- ★ İhracat Sektöründe Yapay Zeka ve Robotik Süreç Otomasyonu
- ★ Yeni Yatırım Teşvik Sistemi Uygulamaları ve Avantajları
- ★ Eleştiren Değil, Geliştiren Lider Olmak
- ★ Dış Ticaret İngilizcesi
- ★ Ürün, İnovasyon ve Teknoloji Ekipleri için Yapay Zekâ Destekli Hızlı Prototipleme
- ★ İş Yazışmalarında & Kurum İçi Yazışmalarda Ustalaşmak
- ★ Fuarda Başarılı İşbirlikleri Kurma
- ★ Finansçı Olmayanlar için Finansal Tabloların Okunması
- ★ INCOTERMS 2020 Uluslararası Teslim Şekilleri
- ★ Mısır NAFEZA Gümrük Sistemi ve CargoX Süreçleri Uygulama ve Pratik Süreçler
- ★ Yöneticiler için İş Hukukuna Uygun Saha ve Uygulama Yönetimi
- ★ E-İhracat Destekleri Danışmanlığı
- ★ Yapay Zeka Araçlarının Etkin Kullanımı
- ★ İç ve Dış Müşterilerle Müzakere



Eli Belinde

Ocak 2026

Binlerce yıllık Türk dokuma sanatının en bilinen motiflerinden olan “**Eli Belinde**” dişiliğin, kadının sembolüdür. Sembol aynı zamanda kısmeti, neşeyi, uğuru, mutluluğu ve bereketi de temsil eder. Bilgelğin ve bereketin sembolü olan koruyucu, yol gösterici Ana Tanrıça inancının bir yansıması olarak kültürel miras olarak bugünlere gelmiştir.

İMMİB Devlet Yardımları 2 Şube Şefi
Sn. M.Çağrı KÖKTÜRK'ün sunumuyla

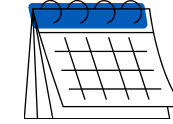
Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri Danışmanlığı

5973 sayılı karar kapsamında, yurtdışında birim kira, tanıtım ve marka tescil destekleri detaylı şekilde ele alınmaktadır. Firmalarımızın konuları birebir dinlenerek uzmanımız tarafından gerekli destek sağlanmaktadır.

Eğitim Konu Başlıkları

- Yurtdışı Birim Kira Destekleri
- Yurtdışı Tanıtım Destekleri
- Yurtdışı Marka Tescil Destekleri

akademi.immib.org.tr



06 Ocak 2026

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Eğitim Teknolojileri ve Yapay Zekâ Danışmanı
Sn. **Enes AYDIN**'un sunumuyla

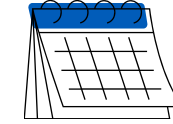
Yapay Zeka ile Uluslararası Pazarlama ve Müşteri Kazanımı

Eğitim Konu Başlıkları

- AI Destekli Hedef Kitle Belirleme ve Kişiselleştirilmiş Pazarlama
- Sosyal Medya ve Dijital Reklam Kampanyalarında Yapay Zeka Araçları
- E-İhracatta Müşteri Davranışı Analizi
- ChatGPT Claude, Gemini Gibi Modellerle İçerik Üretimi
- CRM Sistemlerinde AI Destekli Satış Tahmini ve Öneri Sistemleri



akademi.immib.org.tr



08 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

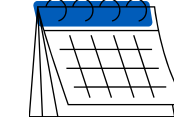
Makine Yüksek Mühendisi
Sn. Kaan VATANSEVER'in sunumuyla

SKDM (Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması) Güncel Gelişmeler

Eğitim Konu Başlıkları

- SKDM - 2026 yılı ve sonrası takvimi
- Türkiye açısından genel durum: ihracat payları, sektörlerin SKDM'ye maruziyeti
- Yeni muafiyetler, eşikler ve yükümlülükler
- Türkiye'nin uyum süreci: Ticaret Bakanlığı bilgi notları, destek ve hazırlık durumu
- SKDM'nin mali etkileri
- İthalat/ithalatçı bağlantılı stratejiler
- Doğrulama ve veri yönetimi hazırlığı
- Mevzuata uygunluk ve risk yönetimi
- Kontrol listesi: Firmanın SKDM'ye hazırlanması için adımlar

akademi.immib.org.tr



13 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

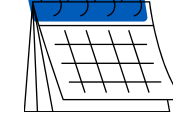
Finansal Yönetim Danışmanı, Yönetici Koçu
Sn. **Çiğdem GÜVEN**'in sunumuyla

Stratejik Satışta Ustalık: Kurumsal Müşteri Yolculuğunu Yeniden Tasarla

Eğitim Konu Başlıkları

- Başarılı Satışın Temel Unsurları ve Satış Süreçlerinin Netleştirilmesi
- Müşteriye Özel Hizmet Sunma ve Kurumsal Müşteri İlişkilerini Güçlendirme
- Satış Yönetiminde Planlama, Takip ve Süreç Bazlı Bir Yaklaşım Geliştirme
- Teknolojik Altyapı ve Araçların Etkin Kullanımı: Satış Platformları ve Analiz Ekranları
- Satış Sonrası Hizmetler: Müşteri İlişkileri ve Problem Yönetimi
- Karlılık Hedefleyen Stratejiler: Çapraz Satış, Yeni Müşteri Edinimi ve Maliyet Yönetimi

akademi.immib.org.tr



14 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Marmara Üniversitesi İşletme Fakültesi Muhasebe ve Finansman Anabilim Dalı
Sn. Prof. Dr. Ercan ÇALIŞ'ın sunumuyla

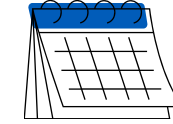
Nakit Yönetimi ve Nakit Akış Planlaması

Eğitim Konu Başlıkları

- Nakit Akış Kavramı
- Nakit Akış Tablosu Hazırlama Yöntemleri
- Beklenen Kredi Zararı Hesaplama Yöntemleri
- Nakit Akış Yönetiminin Unsurları
- Nakit Akış Veri Planı ve Veri Kaynakları
- Nakit Girdi ve Çıktıları
- Nakit Akış Raporlaması ve Sunumu
- Nakit Akış Yönteminin Bütçe Açısından Önemi
- Nakit Akış Hazırlama Uygulaması



akademi.immib.org.tr



15 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



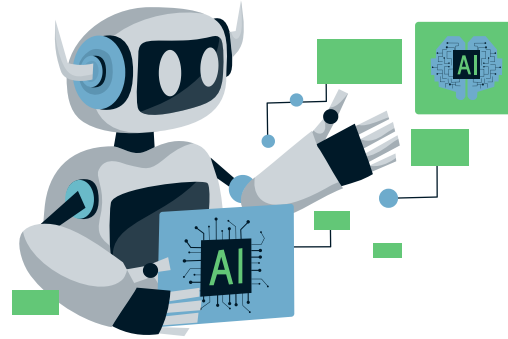
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yapay Zeka Destekli Tasarım Odaklı Düşünme Danışmanı
Sn. MUSTAFA AYDIN'ın sunumuyla

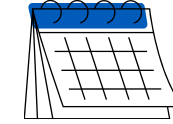
Yapay Zeka Araçları ve Etkili Prompt Yazma

Eğitim Konu Başlıkları

- Yapay Zeka Temel Kavramlar
- Üretken Yapay Zeka Nedir ve Nasıl Çalışır?
- Yapay Zeka Araçları Nedir?
- Yapay Zeka Türleri
- Yapay Zeka Araçlarının Çalışma Alanları Nelerdir?
- Yapay Zeka Araçlarının Sınırlılıkları Nelerdir?
- Etkili Prompt Yazma Neden Önemli?
- Tahmine Dayalı ve Promptlarla Uyumlu Yapay Zeka
- Yapay Zeka Araçlarını Ne Zaman Kullanmalıyız?
- Prompt Yazmada PARTS Tekniği
- Yapay Zekanın Yanıtlarının kalitesini SALT Tekniği



akademi.immib.org.tr



16 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

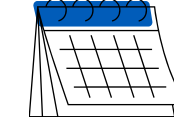
Alacak Yönetimi Danışmanı ve Girişimci
Sn. **AYŞE BURCU ARSLAN DEMİRTAŞ** 'in sunumuyla

Alacak Takibi ve Etkin Tahsilat Teknikleri

Eğitim Konu Başlıkları

- Ayrı Bir Uzmanlık Alanı Olarak Alacak Yönetimi
- Nakit Akışında Denge Unsurları
- Parayı Rica veya Talep Etmek Arasındaki Fark
- Tahsilatta Sorun Yaşamadan Önce Alınacak Önlemler
- Ödeme Önceliklendirme Mekanizması
- Sürdürülebilir Müşteri İlişkisi için Tahsilat Yönetimi
- Etkin Tahsilatta 5n + 1k
- İnsan Faktörü; Borçlu ve Alacaklı Psikolojisini Anlamak
- 4 Borçlu Tipi ve Uygun Yaklaşımlar
- Sık Yapılan Hataların Telafisi ve Önlenmesi
- Tahsilat Görüşmelerindeki 11 İkna Tekniği
- Gecikmiş Alacaklarda Yasal Takip Seçenekleri
- Yurtdışında Tahsilatta Ülke ve Coğrafyanın Etkisi

akademi.immib.org.tr



20 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin

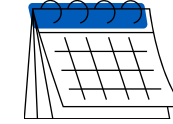
Dış Ticaret-Döviz İşlemleri-Yatırım Teşvik Eğitmeni/Danışmanı
Sn. **R. Bülent DEMİRBAĞ** 'ın sunumuyla

İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Güncel Uygulamalar

Eğitim Konu Başlıkları

- İhracat Bedelleri ve İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi Düzenlemelerine Genel Bakış
- İhracat Bedelinin TCMB'ye Satılma Zamanı
- TCMB'ye Satışlarda Geçerli Olan Döviz Cinsleri
- İhracat Bedelinden TCMB'ye Satılacak Oran
- Serbest Bölgelerde Yapılan İhracata, Bedellerin TCMB Satışı Uygulaması
- İhracat Bedellerinin TCMB'ye Satışında Dikkate Alınacak Tutar
- Peşin İhracat Bedelleri İçin Yapılan Uygulama
- Soru ve Cevap

akademi.immib.org.tr



21 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Fuar Organizasyon Danışmanı
Sn. **Mehmet DÜKKANCI** 'nın sunumuyla

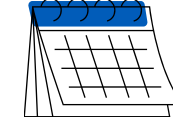
Ticaret Heyetlerinde Müşteri Bulma Yöntemleri

Eğitim Konu Başlıkları

- Heyetlere Genel Bakış ve Heyet Türleri
- Heyetlerin Faydaları
- Hedefler ve Ön Hazırlıklar
- Sözlemeler ve Anlaşmalar
- Heyet Temsilcileri ve Beraberlerinde Götürecekeleri Eşyalar
- Sosyal Etkinlikler ve Seyahat Programı
- Heyet Sonrası Yapılması Gerkenler
- Sonuç Raporu



akademi.immib.org.tr



22 Ocak 2026

13.00-17.00



1080 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

İMMİB Devlet Destekleri Şube Müdürü
Sn. İBRAHİM ŞEN'in sunumuyla

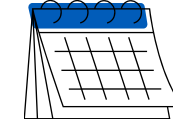
Yurt Dışı Pazar Araştırma Desteği'nde Güncel Gelişmeler



Eğitim Konu Başlıkları

- Pazar Araştırması Desteği Mevzuatında 2026 Yılı Değişiklikleri Nelerdir?
- Pazar Araştırması Formu Nasıl Doldurulur?
- DYS Üzerinden Başvuru İletilirken Nelere Dikkat Edilmelidir?
- Pazar Araştırması Desteği Başvuru İçin Gerekli Belgelere İlişkin Detaylar Nelerdir?

akademi.immib.org.tr



23 Ocak 2026

10.00-12.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Ürün Teknoloji ve İnovasyon Direktörü
Sn. Dante Işıl ÖZKAN'ın sunumuyla

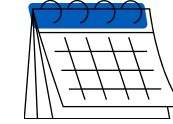
Ürün, İnovasyon ve Teknoloji Ekipleri için Yapay Zekâ Destekli Hızlı Prototipleme

Eğitim Konu Başlıkları

- AI ile Anında UX Akış Üretme
- Wireframe → UI Otomatik Dönüştürme
- Clickable Prototipleri AI ile Oluşturma
- 20 Dakikada Ürün Fikri Doğrulama
- Hızlı İnovasyon Kültürü Oluşturma



akademi.immib.org.tr



26 Ocak 2026

14.00-16.00

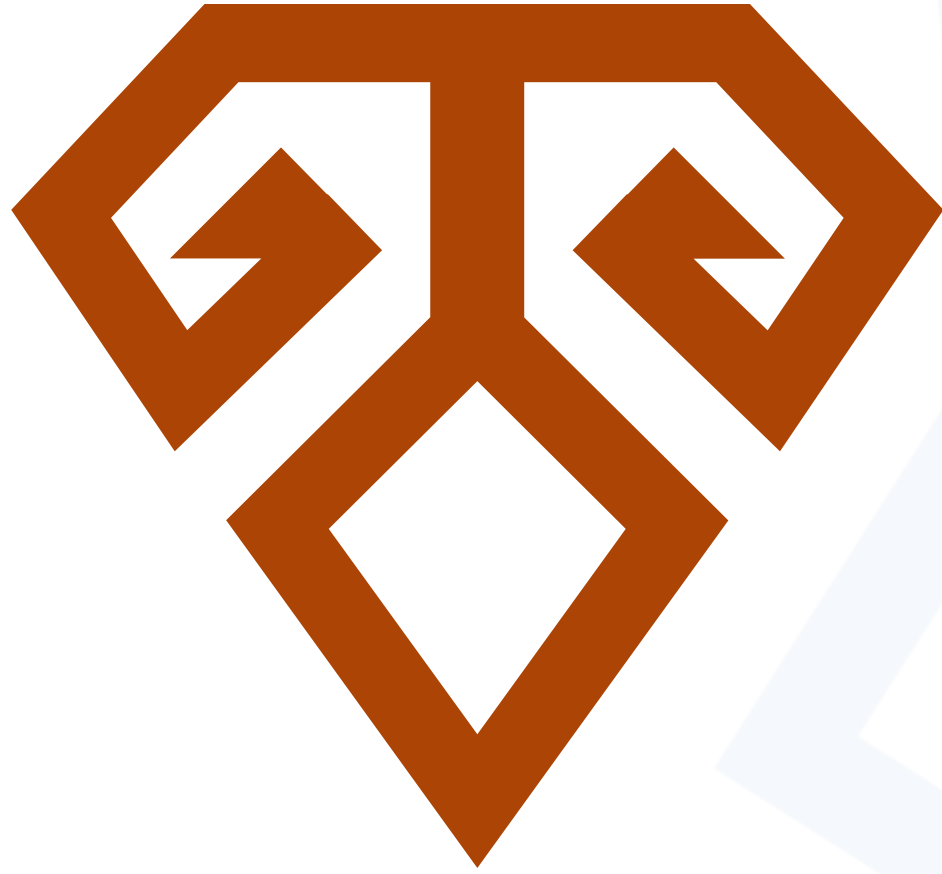


ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**



Koç Boynuz

Şubat 2026

Erkeğin simgesi olan “**Koç Boynuz**” motifi koçbaşı olarak da adlandırılmıştır. Gücün, kahramanlığın sembolüdür. Dokumaların genellikle göbek ve bordür kısımlarında kullanılan bu motif mezar taşlarında da kullanılmıştır.

Mali Müşavir ve Bağımsız Denetçi
Sn. **Yüksel BİLEK**'in sunumuyla

Finansal Riskler ve Finansal Analiz

Eğitim Konu Başlıkları

- Finansal Risk Kavramı
- Temel Finansal Risk Türleri
- Risklerin Tespit Yöntemleri
- Finansal Tabloların Okunması
- Oran Analizi
- Kur ve Faiz Riskine Karşı Korunma Yöntemleri
- Nakit Akışı Yönetimi
- KOBİ'ler İçin Finansal Dayanıklılık Stratejileri
- Dijital Finansal Takip Araçları

akademi.immib.org.tr



24 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**



Tılsım

Mart 2026

Kilimlerde koruyucu güç ve uğur anlamı taşıyan eski bir motift olan **Tılsım** nazardan, hastalıktan ve kötü enerjiden korunmak için dokunur. Tılsım modelinin bulunduğu evi koruyacağına kötü enerjiye karşı bir kalkan olduğuna inanılır.

